

**INTERN**

**Ein Neuling mit viel Erfahrung: Nach über 20 Jahren Tätigkeit in der Verkaufs- und Vertriebsberatung für Unternehmer hat sich Robert Mack mit 2017 in die Selbständigkeit gewagt. Mit ganz eigenen professionellen Strategien mischt er die Beratungsbranche auf und nutzt die Gunst der Digitalisierung. Sein Motto: Mit voller Kraft voraus!**

Foto: © Stefan Puchner



Kunden. Als kleine Hürde sehe ich die notwendige Bürokratie und administrative Tätigkeiten, die in der Phase der Neugründung dazugehören. Zeitintensiv war auch die Vorarbeit für meinen Auftritt im Netz.

*Erzählen sie von einem positiven Erlebnis als Unternehmer!*

Das Leben ist Nehmen und Geben. Nach diesem Grundprinzip habe ich als Manager immer wieder versucht, Entscheidungen zu treffen. Seit dem Bekanntwerden meiner Selbständigkeit widerfährt mir sehr oft ein großes und ehrliches Interesse an meinem Beratungsangebot. Diese Gespräche sind jedes Mal ein sehr schönes Erlebnis.

*Wie sieht die Zukunftsplanung aus?*

Ich werde auch in Zukunft in unterschiedlichen Branchen und Märkten tätig sein und immer wieder unterschiedliche Ausgangssituationen vorfinden. Aufmerksames Zuhören wird weiterhin entscheidend für die richtige Beratung sein. Ich werde mich immer zu hundert Prozent auf die Notwendigkeiten des jeweiligen Unternehmens einlassen und bin mir sicher, dass mir dabei die Digitalisierung viele Vorteile bringen wird.

*Gibt es einen Tipp/ Weisheit, die Sie mit anderen Unternehmen teilen möchten?*

Es geht um das positive Gefühl beim Abschluss, denn Menschen kaufen Emotion und Vertrauen. Das ist eine meiner Hauptthesen im Beitrag meines ersten Buches „Erfolgreich handeln“, erschienen im Malandro Verlag.

**ROBERT  
MACK  
CONSULTING**

9062 Moosburg Panoramastraße 56

TELEFON  
+43 660 62 10 400

E-MAIL  
info@robertmack-consulting.at

*Was macht Ihr Unternehmen so besonders?*

**Robert Mack:** Meine USP. Einerseits mein Angebot, der strategischen Beratung für Verkauf, und andererseits meine Person. Ich habe lange Erfahrung im Spitzenmanagement, war selbst am Markt tätig und habe meine eigenen Methoden entwickelt. Die-

se beinhalten unter anderem Werkzeuge zur Planung und Steuerung von Vertriebsmitarbeitern, Tools zur gezielten Neukundengewinnung und zum Implementieren von professionellem Empfehlungsmarketing, um nur einige zu nennen. Davon können meine Kunden profitieren.

*Vor welchen Hürden stehen Sie im Alltag?*

Da ich erst seit Jänner 2017 als Unternehmer tätig bin, hatte ich in den ersten Wochen einige Dinge parallel zu erledigen. Was mir sehr viel Spaß macht und mich fordert, ist die Beratungstätigkeit meiner ersten und die Akquisition weiterer

**IN IST,  
WER  
DRIN IST**

Wir sind die größte freiwillige UnternehmerInnenorganisation in Kärnten und in Österreich. Als starke Interessenvertretung erzielen wir wichtige Erfolge für die Wirtschaftstreibenden und bieten darüber hinaus ein engmaschiges, branchenübergreifendes Netzwerk unternehmerischer Kompetenz und eine lebendige Business-Szene mit einer bunten Vielzahl gesellschaftlicher Events.

**Sie wissen ja: Wirtschaftsbund – der Bund fürs Unternehmerleben**

Machen auch Sie mit beim Wirtschaftsbund – und treffen Sie viele Ihrer Freunde wieder!

Weitere Informationen: **0463/287828** oder **www.wirtschaftsbund-ktn.at**